

## ALLEGATO 6

### RELAZIONE TECNICA

L'*Offerta tecnica* è inoltre costituita da una **RELAZIONE TECNICA**, da redigere in lingua italiana, conformemente allo schema di seguito riportato, contenente la proposta tecnico – organizzativa relativa ai criteri e sub-criteri di valutazione di natura discrezionale di cui al paragrafo 17.1 del Disciplinare di gara. Tale relazione dovrà contenere una descrizione completa e dettagliata dei prodotti e servizi offerti che dovranno essere conformi ai requisiti indicati dal Capitolato Tecnico.

La Relazione Tecnica dovrà essere firmata secondo le modalità descritte nel Disciplinare di gara.

Si precisa che in caso di redazione in lingua diversa dall'italiano la relazione tecnica dovrà essere corredata da traduzione giurata.

La presenza nell'offerta tecnica di indicazioni di carattere economico relative all'offerta che consentano di ricostruire l'offerta economica nel suo complesso costituisce causa di esclusione dalla gara.

La Relazione Tecnica:

- (i) dovrà essere presentata con font libero non inferiore al carattere 10;
- (ii) dovrà rispettare lo "Schema di risposta" di seguito riportato;
- (iii) dovrà essere contenuta entro le 25 (venticinque) pagine.

Si precisa che

- nel caso in cui il numero di pagine della Relazione Tecnica sia superiore a quello stabilito, **le pagine eccedenti non verranno prese in considerazione dalla Commissione ai fini della valutazione dell'offerta;**
- nel numero delle pagine stabilito non verranno in ogni caso computati l'indice e l'eventuale copertina della Relazione Tecnica.

Si rappresenta che la Commissione procederà alla valutazione della sola Relazione Tecnica.

Nel caso in cui, pertanto, il Concorrente produca documentazione aggiuntiva, quest'ultima non sarà sottoposta a valutazione.

I "Business Case", che sono parte integrante della Relazione tecnica (quindi da contenere entro il limite delle 25 pagine), dovranno contenere l'elaborazione delle specifiche proposte progettuali e fornire tutti gli elementi di potenziale interesse sui temi proposti. I "Business Case" vanno intesi come casi di studio che esprimono esigenze potenziali da parte di Consip.

Si rappresenta che il Concorrente, nell' "Allegato 7 – Dichiarazione domicilio e accesso agli atti" è tenuto ad indicare analiticamente le parti dell'Offerta contenenti segreti tecnici o commerciali, ove presenti, che intenda non rendere accessibile ai terzi.

---



## **SCHEMA DI RISPOSTA**

### **RELAZIONE TECNICA**

**GARA EUROPEA A PROCEDURA APERTA AI SENSI DEL D. LGS. 50/2016 E S.M.I., SUDDIVISA IN DUE LOTTI, PER L’AFFIDAMENTO DEI SERVIZI OPERATIVI A SUPPORTO DI CONSIP S.P.A. (indicare il lotto di riferimento) – ID 2543**

#### **1. PREMESSA**

#### **2. PRESENTAZIONE E DESCRIZIONE OFFERENTE**

(con indicazione dei dati identificativi del soggetto/i munito/i dei necessari poteri che sottoscrive l’offerta per il concorrente e compresa, in caso di RTI/Consorzi, la descrizione dell’organizzazione adottata per la distribuzione dei servizi/attività tra le aziende partecipanti)

#### **3. RELAZIONE TECNICA**

##### *3.1 Criterio 1 – ORGANIZZAZIONE*

- **sub-criterio 1.1** - Soluzione organizzativa e Gruppo di lavoro
- **sub-criterio 1.2** - Flessibilità nell’erogazione dei servizi
- **sub-criterio 1.3** - Flessibilità e organizzazione del lavoro
- **sub-criterio 1.4** - Esperienze pregresse

##### *3.2 Criterio 2 – FIGURE PROFESSIONALI*

- **sub-criterio 2.1** - Strumenti e canali per il reclutamento delle risorse
- **sub-criterio 2.2** - Soluzioni di turn over

##### *3.3 Criterio 3 – METODOLOGIE E STRUMENTI*

- **sub-criterio 3.1** – Metodologie e strumenti

##### *3.4 Criterio 4 – TRASFERIMENTO KNOW HOW*

- **sub-criterio 4.1** – Modalità del trasferimento del Know how

*3.5 Criterio 4 – BUSINESS CASE “MODELLO DI CONTROLLO BUDGETARIO” (per il lotto 1) / “MARKETING E PROMOZIONE STRUMENTI DI ACQUISTO” (per il lotto 2)*